

About Us

Best **Solutions** for Business Financing

PT Cicil Solusi Mitra Teknologi (CICIL) merupakan perusahaan Layanan Pendanaan Bersama Berbasis Teknologi Informasi (LPBBTI) atau Peer to Peer (P2P) Lending atau Pinjaman Daring (Pindar) yang memulai perjalanan pada tahun 2016 melalui pemberian akses pendanaan kebutuhan pendidikan yang terjangkau. Kemudian pada tahun 2023, CICIL mulai bertransformasi dan berfokus pada pendanaan produktif berupa Pembiayaan Rantai Pasok (Supply Chain Financing) dan Pembiayaan Ekosistem (Ecosystem Financing). Saat ini, Cicil telah menjangkau lebih dari 60 ribu Penerima Dana dan lebih dari 900 Pemberi Dana dengan total pendanaan lebih dari Rp2 triliun. Cicil berkomitmen untuk terus memberikan dampak pada peningkatan inklusi keuangan dan perekonomian Indonesia.

Our Team

Meet Our Board of **Director**



Edward Widjonarko *President Director*

Lulus Cum Laude dari SBM ITB dan meraih gelar MBA dari INSEAD Business School. Edward merupakan alumni Google Developers Launchpad dan salah satu pendiri CICIL bersama Leslie. Sebelumnya, ia berkarier sebagai konsultan keuangan korporasi di berbagai proyek M&A, fund raising, dan restrukturisasi utang, serta menjabat sebagai Head of Product di perusahaan eCommerce.



Ivan Joshua Tandika *Director of CICIL*

Lulusan International Economics & Trade dari Nanjing University of Information Science & Technology (NUIST), China. Memiliki pengalaman 2 tahun di perbankan dan 4 tahun di fintech P2P lending. Sejak 2024, Ivan bergabung dengan CICIL sebagai Head of Funding, berfokus pada pengembangan platform pendanaan digital yang inovatif dan berkelanjutan.



Oki Surya *Director of CICIL*

Lulusan Akuntansi, Fakultas Ekonomi Universitas Indonesia. Memulai karier sebagai auditor di Ernst & Young selama 7 tahun, dengan pengalaman mendalam di bidang keuangan dan analisis laporan keuangan. Sejak 2018, berkarier di industri fintech P2P lending, baik sektor konsumtif maupun produktif, dan sejak 2024 menjabat sebagai Head of Commercial CICIL.

Milestones

Milestones
of **Excellence**

2016

CICIL memulai perjalanan pada tahun 2016 melalui pemberian akses pendanaan kebutuhan pendidikan yang terjangkau.

2017

CICIL terdaftar sebagai layanan pinjam meminjam uang berbasis teknologi dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK) dengan nomor surat terdaftar S-5101/NB.111/2017 tanggal 18 Oktober 2017.

2021

CICIL telah memiliki izin operasional dari OJK dengan nomor KEP- 20/D.05/2021 tanggal 14 April 2021.

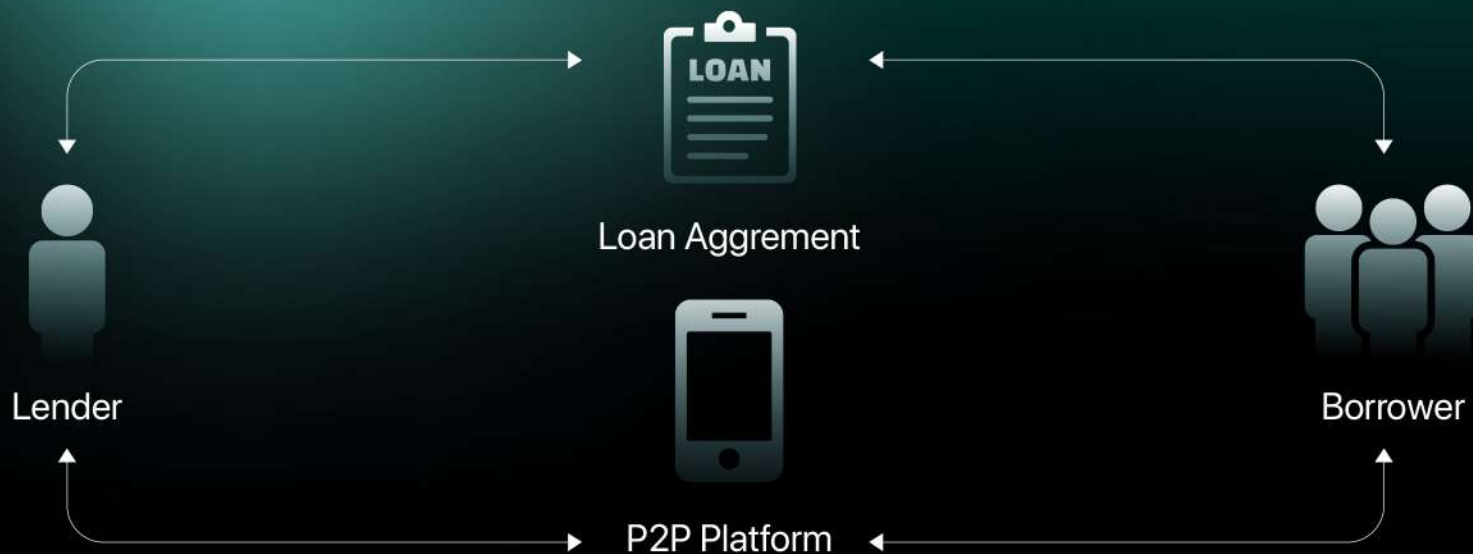
2023

Cicil mulai bertransformasi dan berfokus pada pendanaan produktif berupa Pembiayaan Rantai Pasok (Supply Chain Financing) dan Pembiayaan Ekosistem (Ecosystem Financing).

2025

Saat ini, Cicil telah menjangkau lebih dari 60 ribu Penerima Dana dan lebih dari 900 Pemberi Dana dengan total pendanaan lebih dari Rp2 triliun. Cicil berkomitmen untuk terus memberikan dampak pada peningkatan inklusi keuangan dan perekonomian Indonesia.

How P2P Lending Works



Berdasarkan POJK 40 Tahun 2024 tentang Layanan Pendanaan Bersama Berbasis Teknologi Informasi (LPBBTI), LPBBTI atau Peer to Peer (P2P) Lending adalah penyelenggaraan layanan jasa keuangan untuk mempertemukan Pemberi Dana dengan Penerima Dana dalam melakukan pendanaan baik secara konvensional maupun berdasarkan prinsip syariah secara langsung melalui sistem elektronik dengan menggunakan internet.

Our Products

Smart Lending for **Productive Needs**

① **Supply Chain Financing**

Pendanaan modal kerja kepada perusahaan- perusahaan berdasarkan pada Invoice dan Purchase Order (PO) sebagai jaminan pembiayaan.

② **Ecosystem Financing**

Ecosystem Financing merupakan produk pendanaan berbasis komunitas yang ditawarkan oleh perusahaan dengan melakukan kerjasama bersama mitra untuk memberikan pembiayaan kepada penerima pembiayaan yang tergabung dalam ekosistem mitra.



Supply Chain Financing

Digital Financing Solutions for **Supply Chain Growth**

Invoice Financing

Dalam skema invoice financing, CICIL memberikan pendanaan kepada supplier (borrower) berdasarkan invoice yang telah ditagihkan kepada Pemberi Kerja (payor). Artinya, pekerjaan atau pengadaan barang/jasa yang dipesan payor telah selesai dilakukan oleh borrower dan tagihan atas pekerjaan tersebut telah dikonfirmasi oleh payor, hanya menunggu payor melakukan pembayaran. CICIL kemudian memberikan dana modal kerja dalam gap waktu tersebut, sehingga supplier tetap memiliki likuiditas untuk mengerjakan proyek atau pesanan berikutnya selagi menunggu payor melunasi invoice yang belum terbayar.

PO Financing

Dalam skema PO Financing, supplier telah menerima Purchase Order (PO) atau Surat Perintah Kerja (SPK) dari Pemberi Kerja (payor). Fasilitas PO Financing memungkinkan CICIL memberikan dana modal kerja kepada supplier untuk dapat melakukan proyek pekerjaan atau pengadaan barang/jasa tersebut dengan PO atau SPK sebagai dasar pendanaan.



Supply Chain Financing

Structure of **Supply Chain Financing**



Plafon kredit maksimum adalah Rp2 Miliar per entitas. Dapat dimungkinkan maksimum Rp5 miliar apabila memenuhi syarat dan ketentuan tertentu.



Jangka waktu plafon kredit 1 tahun



Fasilitas pembiayaan dengan rata-rata tenor 1 - 5 Bulan mengikuti dari siklus underlying Invoice / PO / Inventory



Jaminan Pribadi (Personal Guarantee), Jaminan Perusahaan Induk (Corporate Guarantee), atau Fidusia piutang/inventory 125% dari plafon kredit.

Supply Chain Financing

Scheme of Supply Chain Financing



Pemberi Dana dan Penerima Dana (supplier/UMKM) melakukan registrasi pada platform kemudian diverifikasi oleh CICIL.

- Penerima Dana mengirimkan invoice/PO kepada CICIL.
- Tim Kredit Analis CICIL memverifikasi invoice/PO kepada pihak pembeli (anchor)/pembayar (payor).

- Pemberi Dana melakukan penambahan dana ke Rekening Dana Lender (RDL).
- Penerima Dana mengajukan permohonan pendanaan

- Proses bidding. Pemberi Dana memilih Pendanaan yang akan didanai
- Penandatanganan perjanjian Pendanaan
- Proses pencairan dana dari rekening escrow platform ke rekening Penerima Dana..

- Anchor/Payor melakukan pembayaran invoice/PO.

- Penerima Dana melakukan repayment angsuran atau keseluruhan Pendanaan (tergantung metode pembayaran).
- Penyelesaian pengembalian dana ke Pemberi Dana (dari rekening escrow platform ke RDL).

Ecosystem Financing

Connecting Capital, **Businesses & Sustainable Growth**

Ecosystem financing adalah skema pendanaan yang dilakukan CICIL melalui kerja sama strategis dengan satu perusahaan/partner ekosistem (anchor/partner utama) yang memiliki jaringan mitra, supplier, atau pelaku usaha di dalam ekosistemnya. Pendanaan dirancang secara close loop, yang mana aliran dana, pemanfaatan, hingga pengembalian berada dalam lingkup ekosistem tersebut agar lebih terkontrol, aman, dan efisien.

Partner / Perusahaan ekosistem tidak hanya sebagai penghubung, tetapi juga ikut berkolaborasi dalam aspek penting seperti :

- **Verifikasi silang data borrower**
Memastikan profil dan kelayakan pihak yang diberikan pendanaan sesuai standar.
- **Pengawasan borrower**
Memantau aktivitas dan progres usaha borrower agar dana digunakan sesuai tujuan proyek.
- **Penagihan atau pemotongan pembayaran pendanaan**
Memastikan pengembalian pendanaan melalui mekanisme internal seperti potong tagihan, pay slip, atau settlement.
- **Penjaminan atau dukungan risiko dari partner ekosistem**
Perusahaan/partner ekosistem memberikan jaminan atau back-up atas risiko keterlambatan atau gagal bayar dari mitra dalam ekosistem.

Ecosystem Financing

Ecosystem **Financing** **Structure**



Plafon kredit maksimum adalah Rp2 Miliar. Dapat dimungkinkan maksimum Rp5 miliar apabila memenuhi syarat dan ketentuan tertentu.



Tenor 30 - 180 hari



Jangka waktu plafon kredit 1 tahun



Perjanjian manajemen risiko dari rekanan ekosistem

Scheme of Ecosystem Financing



Pemberi Dana dan Penerima Dana (supplier/UMKM) melakukan registrasi pada platform kemudian diverifikasi oleh CICIL.

- Penerima Dana mengajukan permohonan Pendanaan.
- Tim Kredit Analisis CICIL melakukan verifikasi terhadap permohonan Pendanaan dan kepada mitra.

- Pemberi Dana melakukan penambahan dana ke Rekening Dana Lender (RDL).
- Penerima Dana mengajukan permohonan pendanaan setelah mitra terverifikasi dan akan terpublikasi pada sistem platform.

- Proses bidding. Pemberi Dana memilih Pendanaan yang akan didanai.
- Penandatanganan perjanjian Pendanaan.
- Proses pencairan dana dari rekening escrow platform ke rekening Penerima Dana.

- Penerima Dana melakukan pembayaran kepada mitra.
- Penerima Dana menerima komoditas/barang dari mitra.

- Penerima Dana melakukan repayment angsuran atau keseluruhan Pendanaan (tergantung metode pembayaran).
- Penyelesaian pengembalian dana ke Pemberi Dana (dari rekening escrow platform ke RDL).

Metode **Pembayaran Borrower**

➤ **Balloon Payment**

Borrower membayar bunga setiap bulan, sementara pokok pinjaman dibayarkan sekaligus di akhir periode jatuh tempo.

➤ **Bullet Payment**

Borrower membayar baik pokok maupun bunga dibayarkan sekaligus pada akhir masa pinjaman.

➤ **Installment (Angsuran)**

Borrower membayar pokok dan bunga secara berkala setiap bulan dengan jumlah cicilan yang tetap dan merata hingga tenor selesai

Achievement

Our Performance & Company Growth



Total Dana Tersalur

Rp 3.58T



Jumlah Pemberi Dana

1,061



Jumlah Penerima Dana

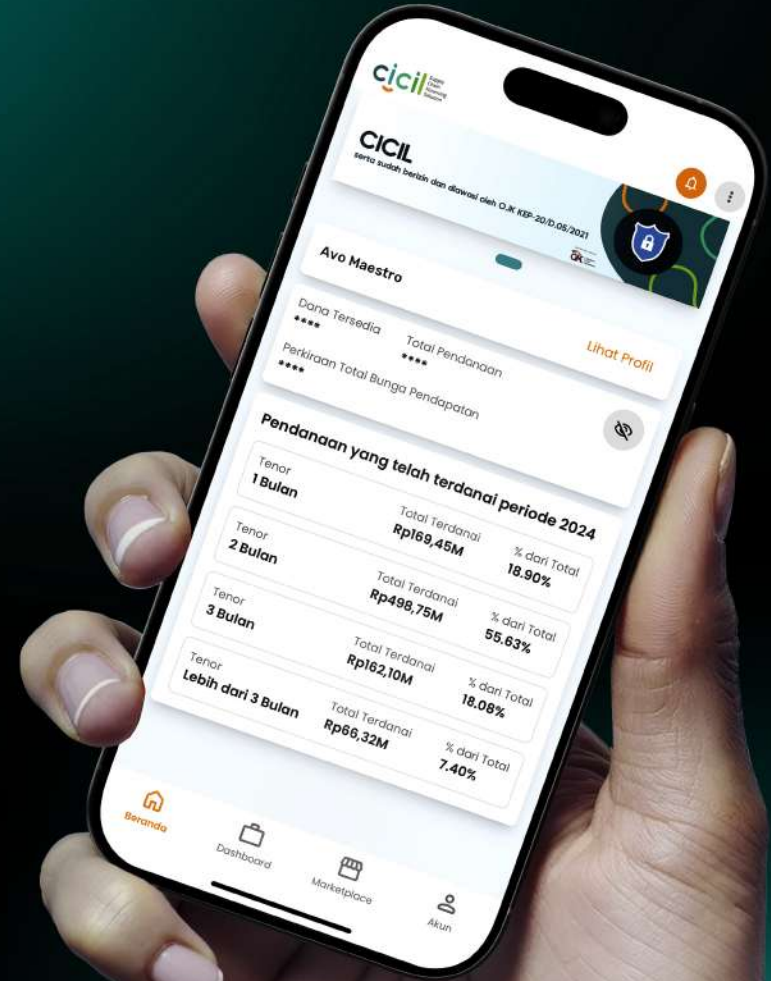
62,321



Total Outstanding Pinjaman

Rp 454 M

*Data per Januari 2026



Achievement

Company **Achievement**

afpi

Google Developers Launchpad logo, consisting of two white chevron arrows pointing right.

Google Developers
Launchpad

startup termuda yang diundang
ke program inkubasi Google LPA4



Indonesia startup of the year 2017

The VISA logo in its characteristic bold, italicized, sans-serif font.

VISA Visa everywhere initiative
Indonesia 2019 winner

East Ventures

vertex
VENTURES

Testimonials

Voice from **Our Lenders**

Cheryl
Wiraswasta



Saya melihat Cicil sebagai platform pembiayaan yang memiliki model bisnis yang solid, risk management yang matang, dan ekosistem borrower yang jelas. Secara finansial, portofolionya relatif stabil dengan return yang kompetitif. Dari sisi nilai tambah, saya melihat Cicil mampu menjangkau segmen yang underserved namun potensial sehingga tidak hanya memberikan nilai ekonomi, tetapi juga memperluas akses pembiayaan secara lebih inklusif dan bertanggung jawab. Ke depannya, saya berharap Cicil semakin memperkuat transparansi data dan risk visibility, termasuk menyediakan analitik performa borrower yang lebih komprehensif.

Kimberly Tanaka
Wiraswasta



Saya kenal P2P sudah sejak 2018 , dan bisa dibilang p2p bisa menjadi alternatif investasi untuk membuat uang kita tumbuh dan cicil menjadi salah satu solusi yang tepat untuk berinvestasi. Saya sudah menggunakan cicil selama 1,5 tahun dan saya memiliki pengalaman yang baik sekali, baik dari segi pendanaan yang cepat mudah dimengerti dan dibantu juga oleh tim Cicil yang selalu hadir setiap waktu. Saat ini saya merasa *money work for me, not only i work for money*. Selain itu, Cicil juga memiliki fokus bisnis yang cukup baik untuk membantu UMKM tumbuh. Kedepan saya harap Cicil bisa menjadi platform yang lebih baik untuk bisa menjadi solusi bagi para pemberi dana maupun penerima dana.

Yoran Cendrawan
Wiraswasta



Pengalaman pertama menggunakan platform Cicil ,sangat mudah dan simple walaupun dengan panduan yg singkat sudah dapat di akses dengan baik dan terkesan sangat membantu. Manfaat yang saya rasakan sebagai Lender ,sangat banyak terutama bunga cair tiap bulan semacam deposito tapi bunga di cicil lebih besar dan kompetitif dari segi finansial itu bunga menjadi tambahan income dari segi sosial jadi punya wawasan cara berinvestasi dengan berbagai instrumen keuangan dan nilai tambah dalam menentukan investasi macam jangka pendek.

Publications

Media Coverage



Pindar Cicil Salurkan Pembiayaan Produktif Rp 2,68 Triliun, Fokus ke UMKM

Pindar CICIL menegaskan fokusnya pada penyaluran pembiayaan produktif untuk mendukung pertumbuhan UMKM di Indonesia. Hingga saat ini, CICIL telah menyalurkan pembiayaan senilai Rp 26,8 triliun.

Salurkan Pinjaman Rp2,68 Triliun, Cicil Fokus Pendanaan Produktif

CICIL mencatat penyaluran pinjaman sebesar Rp2,68 triliun hingga Agustus 2025 dengan TKB90 mencapai 97,18%.



PT Cicil Solusi Mitra Teknologi (Cicil) berfokus memacu pendanaan ke sektor produktif.



Cicil Hadirkan Solusi Pembiayaan Produktif untuk Wujudkan UMKM

Melalui partisipasi dalam BIK 2025, CICIL menegaskan komitmennya menyediakan akses pendanaan legal, inklusif, dan berbasis edukasi bagi pelaku usaha.

Thank you!

follow us on social media!



cicil.co.id



Cicil.co.id



@cicilco.id



PT Cicil Solusi Mitra Teknologi